



Cliquez pour lire le portrait rédigé par mes collègues.

GILLO MALPART

CONSEIL DES AFFAIRES | IOT | MANAGEMENT

FORMATION PROFESSIONNELLE

- Connaitre et mettre en œuvre l'ACV par le pôle éco-conception 2022
- Other-Centered Selling © by Aslan 2019 | 2020
- Finance pour non-financiers (CEGOS) 2018
- Solution Selling® 2017
- TRUST® Process 2017
- The New Strategic Selling by Miller & Heiman 2015
- Krauthammer © "Key account management" 2013
- ISO 9001 Process Owner 2012

FORMATION SCOLAIRE

Ingénieur diplômé de l'Institut National Polytechnique de Toulouse ENSEEIHT, filière Informatique et Mathématiques Appliquées

COORDONNÉES

gillo@mavana.earth
06 63 44 95 62

Accomplissements & références disponibles sur LinkedIn



Mavana - Cofondateur & Président

Lagarde (31) Juin 2021 - auj

Détecte et met en œuvre les solutions connectées qui réduiront vos impacts environnementaux et vos coûts opérationnels. Animation et co-pilotage de l'entreprise, regroupant 5 associés et un écosystème d'une douzaine de prestataires. Développement marketing et commercial, définition et création de produit logiciel. Conseil stratégique et technique aux clients.

Sierra Wireless - Directeur Senior, ventes et stratégie commerciale Europe / Afrique / Asie / Pacifique

Toulouse (31) 2018 - 2021

En charge de l'équipe gérant techniquement et commercialement plus de 1500 entreprises européennes développant ou utilisant des solutions connectées. Interlocuteur privilégié des directions générales de nos clients et partenaires + coach d'équipe afin qu'elle assure le succès de nos clients dans le développement, le déploiement et l'exploitation de leurs solutions connectées.

Sierra Wireless - Directeur, alliances stratégiques

Paris (75) 2015-2018

Lancement et direction d'une initiative de transformation des partenaires de distribution de Sierra Wireless, afin de les aider à évoluer, depuis la vente de 'produits matériel' vers la vente de 'services'. Plus de 80 entreprises partenaires formées et gérées à travers le monde.

Sierra Wireless - Responsable commercial zone Europe

Paris (75) 2012 - 2015

Responsable des ventes en région Europe du Sud pour les gammes Advanced Networking Solutions (matériel et logiciel / cloud). Développement du business services IoT (Internet-of-Things) en incubation chez Sierra Wireless.

Sierra Wireless - Architecte IoT et global team leader

Toulouse (31) 2008 - 2012

Création et direction d'une équipe internationale d'architectes techniques et commerciaux qui assurent la continuité de suivi des clients depuis la phase d'avant-vente jusqu'à l'opération des solutions, en passant par la gestion de projet.

Anyware Technologies - Développeur logiciel et ingénieur d'affaires

Toulouse (31) 2004 - 2008

Architecte technique et commercial pour des PME et grands-comptes souhaitant développer des services connectés. Principaux clients en France, Espagne, Canada, et Afrique du Sud. Développement du premier serveur de micro-services en JAVA embarqué sur des terminaux GSM industriels contraints en ressources (32kb de RAM). Co-développement d'un outil de génération de code pour applications machine-to-machine (embarqué et serveur). Codétenteur d'un brevet de procédé de modélisation et génération de code pour applications machine-to-machine.